

Omgebouwde kapel 60 m² uitbreiding Product : AluPlate™ pasvorm-van-boven

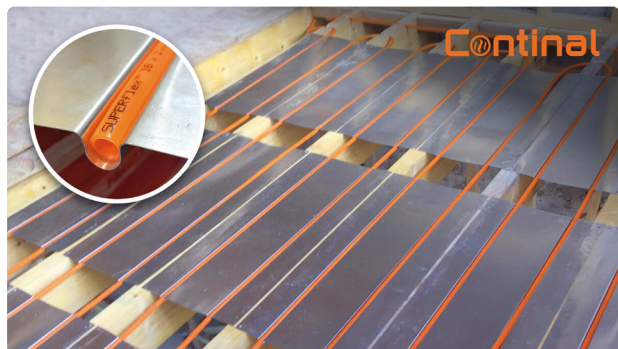
Elk jaar worden er duizenden uitbreidingen gebouwd. Ze zijn een geweldige manier om extra ruimte te bieden aan groeiende gezinnen, of gewoon om de verkoop aantrekkingskracht van een huis te vergroten...

Veel aanemers van uitbreidingen kiezen voor vloerverwarming als dit een gemakkelijke toevoeging is. Eenvoudige installatie gecombineerd met ontwerpvrijheid, resulteert in efficiënte nieuwe ruimtes zonder lelijke radiatoren die waardevolle ruimte innemen.

De beslissing om vloerverwarming te installeren kan echter een paar uitdagingen op roepen, vooral als het gebouw doorgeslagen is wat kan betekenen dat er een mix van vloerbedekking is. In dit geval werd het bestaande gedeelte van het gebouw op balklaag geplaatst, terwijl de nieuwe uitbreiding een nieuw gelaagd beton was...en dekvloer. Plus, de klant had nooit vloerverwarming geplaatst.

De oplossing

Onze ervaren Technische Verkoopadviseur stelde voor om gebruik te maken van ons pasvorm-van-boven AluPlate™ systeem omdat de tijd krap was. Dit maakt een snelle en efficiënte installatie mogelijk die vooraf is geribbeld klaar om het leidingwerk op te vangen door eenvoudigweg vastgeschroefd aan de draagbalk. We hebben ook onze SUPERflex™-16 leiding geleverd, die een zeer lage bochtradius tot aan de isolatie op de nieuwe vloer, dit helpt voor een stressvrije installatie. Onze Technische Verkoopadviseur adviseerde om twee thermostaten te gebruiken vanwege de mix van vloerconstructies.



Dit komt door de twee verschillende typen die met verschillende responspercentages werken: De platen reageren sneller, en de dekvloer is langzamer... maar een langere warmteafgifte. De klant zou een efficiënt verwarmingssysteem hebben

Het resultaat

De klant installeerde zijn eerste vloerverwarmingssysteem met onze eenvoudige handleiding en ontwerp. Hij waardeerde vooral de A3 gelamineerde ontwerpen, die wij leveren aan al onze klanten en zijn bouwgrond proof.

Door de snellere installatie had de klant de kans om een stapje terug te doen en zijn werk te bewonderen. Hij zei dat hij niet kan wachten op... zijn volgende project, en hij kijkt er naar uit om weer met ons te werken.

Of u nu een specifiek project in gedachten heeft of alleen maar wat advies wilt, spreek met een van onze ervaren Technische Verkoopadviseurs op 02 881 04 14 of e-mail infocontinal.be.

